



Surface Treatment zoekt wegens groei en ontwikkeling naar een gedreven

## Accountmanager voor onze plant in Maasbracht.

Relatiebeheer, technische specialistische oplossingen en mee vorm geven aan productontwikkeling van onze gerenommeerde klanten vormen de kernwoorden van deze job. Je vormt de linking pin tussen de complexe vraagstelling van de klant, de specialistische oplossingsmogelijkheden en de productiecapaciteit van Surface Treatment. Klanten in de aerospace-, en automotive-industrie, defensie, machinebouw en de semiconductorindustrie waarderen jouw kennis en vaardigheden om hun -zelfs latente- vragen om te buigen naar oplossingen. Gespecialiseerde oplossingen en innovaties worden daarbij niet geschuwd: de vraag van nu is de weg naar onze oplossing van morgen.

### **Karakter en kwaliteiten**

Je vriendelijke nieuwsgierigheid maakt dat je in staat bent om de vraagstelling van onze klant in volledigheid bloot te leggen. Professioneel meedenkend over passende, soms niet voor de hand liggende en innovatieve oplossingen weet je deze af te stemmen met de interne organisatie. Je bouwt de klantrelatie op natuurlijke wijze uit en houdt daarbij oog voor de marktontwikkelingen en de groeischeuten in de organisatie. Jouw kennis en kwaliteiten brengen onze klant en onze organisatie stap voor stap verder dan waar we vandaag de dag staan.

### **Kennis en kunde**

- Afgeronde HBO opleiding met een technisch-commerciële achtergrond, bijvoorbeeld commercieel ingenieur;
- 5-8 jaar in accountmanagement of relatiebeheer in een technische omgeving;
- In staat om op diverse niveaus op professionele wijze te communiceren;
- In staat om voortgang van processen in- en extern te begeleiden;
- Beheersing Nederlands, Engels, Duits (Frans is een pré).

### **Wat mag je van ons verwachten?**

Uitdagend werk in een innovatie gedreven organisatie vol gepassioneerde vakmensen. Ruimte voor ontwikkelingen binnen je vakgebied, ontwikkelingen van de organisatie in de internationale markt, ontwikkeling van jezelf. Betrokken collega's met veel ervaring die uitkijken naar je komst. Een nette beloning volgens de CAO Metaalbewerkingsbedrijf. Diverse opleidingsmogelijkheden en voldoende tijd voor ontspanning (25 vakantiedagen, 13 ATV dagen op fulltime basis).

Surface Treatment richt zich op de ontwikkeling en toepassing van hoogwaardige technische oppervlaktebehandeling van met name aluminium producten. Wij kennen klanten met diverse industriële achtergronden: van automotive, machinebouw, de semi conductor industrie tot lucht- en ruimtevaartindustrie. Betrouwbaarheid en kwaliteit staan hoog in het vaandel en Surface Treatment voldoet daarbij aan eisen als ISO 9000, AQAOP-2110, AS9100 en NADCAP. Surface Treatment is een jonge en innovatieve organisatie in een veeleisende omgeving, groeit en is volop in ontwikkeling!

### **Contact**

Neem gerust op <http://www.surfacetreatment.nl/nl> een kijkje in onze wereld. Herken jij jezelf in dit profiel en onze organisatie, dan ontvangen we graag je CV en motivatie via [recruitment@surfacetreatment.nl](mailto:recruitment@surfacetreatment.nl) onder vermelding van de vacaturenaam.

*Acquisitie op basis van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*